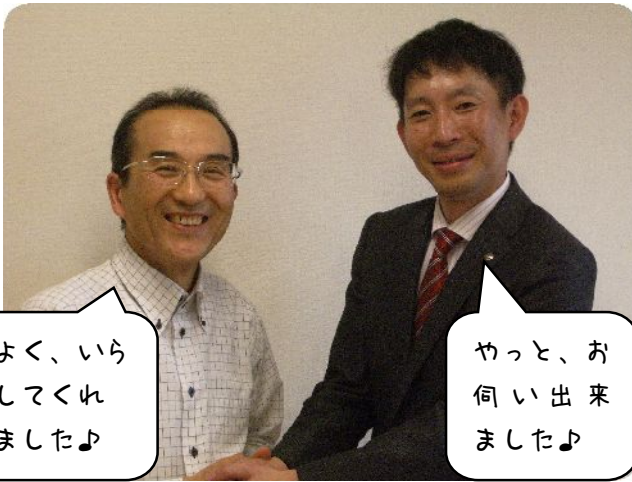


あなたにそして自分にも

どんまいどんまい



仕入先との絆こそが 商売発展の基本！



仕入れ先との信頼関係が商売の基盤になっていると思っている武田英昭です。

当社の仕入先でも特に絆が深い株式会社クマモトの熊本副社長が来社されました。

うれしいコメントを頂きましたので、ご紹介させていただきます。

株式会社クマモトの熊本でございます。今回、武田社長とお話させて頂いて、私自身非常に勉強させて頂き、前向きな気持ちになりました。と言うのも武田社長の「仕事に対する熱い思い」「継続する力」「失敗さえも次の糧にする前向きな考え方」に触れることが出来たからです。また、何事にも上辺だけで無く、真っ直ぐ真剣に取り組まれる武田社長の姿勢は、私も見習わないといけないと感じました。真っ直ぐ真剣に取り組まれるからこそ、失敗してもその経験が次に活かされ、皆様に信用・信頼・安

心を与えておられるのだと思います。真似しようと思っても簡単に真似できるものはありませんが、私にとってはとても良い刺激になりました。

私は日頃、関西におりますので、頻りに株式会社タケダ様にお伺いすることが出来ないのが残念ですが、「どんまい どんま～い」が毎月発行されるのを一ファンとして楽しみにしております。

今後ともかわらぬお引き立てのほど、よろしくお願い致します。 株式会社クマモト 熊本憲仁

∞∞∞

熊本副社長、ご来社頂きありがとうございます。株式会社クマモト様とは本当に長いお付き合いをさせて頂いています。

今回は次世代を担う副社長が来られるとの事でお会い出来るのをとても楽しみにしていました。会社経営を引き継ぐ立場の熊本副社長がどんな思いを持って日々仕事に向かっているのか、お聞きしたいと思っていました。

経営トップがしっかりとした信念を持って、どんな苦難に会っても、はい上がろうとする姿勢が会社の運命を決めて行くと思っています。

会社を経営して行く上で、常に想定外のトラブルや失敗に遭遇する事が多々あります。

その想定外の出来事に出合う度に、私はこの苦難が自分に何を教えようとしてくれているのかを考えるようにしています。

そこから改善すべき課題が見えて来たいします。そこで、その失敗から得た課題としっかり向き合って改善に努力して行く事で、失敗した事が無駄にならず逆に財産になって行くと思っています。

そう思えば、失敗の度に成長して行けるので、失敗に感謝しなければなりません。

チャレンジあるのみです。 武田英昭

「どんまい どんま～い」
失敗した時、がっかりした時、つらい思いをした時、落ち込まず再チャレンジ出来る様にとの思いで、あなたと私の心のかけ橋レターを送ります。他の月の「どんまい どんま～い」を見逃した方は金物ショッブタケダのサイトからぜひ御覧下さい。
毎月1回発行 発行編集責任者 武田英昭 (株)タケダ 山形県山形市あかねヶ丘 3-18-1 電話:023-644-5633 FAX:023-644-5663
金物ショッブタケダ: <http://www.ks-takeda.biz/>

