

あなたにそして自分にも

どんまいどんまい



いくつになっても、新しい事にチャレンジする事が生きがいになる！

じっとしてられない性分なんでしょうねでもやりがいがあります。



新しいネットショッピングの立ち上げにチャレンジしている武田英昭です。

事業継承を進める上で一番肝心な私が担当させて頂いていたお客様の担当替えをさせて頂きました。担当を引き継いだ各担当者もしっかり対応させて頂いているようなので、ほっとしています。

引き継ぎがうまく出来たおかげで、私は昼の12時に昼食をとる事が出来る様になりました。

そして夕方も早く退社するように女房とも約束をしていたのですが、社員の忙しそうに仕事をしている様子を見ていて、サポート役ばかりではなく、**私の最後の仕事として何か会社の更なる基盤を作らなければならないように思いました。**

そしてたどついたのが、新しいネットショッピングの立上でした。

ネットショッピングの新たな立ち上げにこの年齢

でチャレンジするのはかなり無謀にも思いました。実際に当社の11年間運営している「金物ショップタケダ」の担当者にショップの写真や図面や表をいつも見ている画面にアップする為の裏の「ソース」を見せてもらったら、訳の分からない英語のような文字がやたらいっぱい入力されていました。

その画面を見た途端、私には無理だなと思いました。

でも、**このまま引き下げられないと思い、休みの日に本屋に行ってコンピューターの基本の言語になっている「HTML」と「CSS」が3日でマスター出来るという本を買って来ました。**

そしてその晩から、寝る前に布団に入って読み始めました。

そうしたら、わからない文字の連発で何も頭に入らないまま眠ってしまっていました。

3日でマスターなんてとんでもないと半分心が折れそうでした。

よく理解出来ないながらも、とにかく最後まで読みました。

そして、又最初から読み直しをしました。

一つ一つの単語の意味を理解しながら読み進めるので、ページを前に戻ったりしながら、とにかく読む事にしました。

2回読み終わった頃には少しそれぞれの使い方が理解出来る様になって来ました。

そして、実習練習を繰り返している内に何とかなるかなあと思えるようになりました。

わからなくてつまずいたら、聞けばいいかあと思いました。

64歳にしてコンピューター言語にチャレンジするのは自分でも思っていませんでした。

でも、生きがいを感じています。 武田英昭

「どんまい どんまい」

他の月の「どんまい どんまい」を見逃した方は金物ショップタケダのサイトからぜひ御覧下さい。

失敗した時、がっかりした時、つらい思いをした時、落ち込まず再チャレンジ出来る様にとの思いで、あなたと私の心のかけ橋レターを送ります。

毎月1回発行 発行編集責任者 武田英昭 ㈱タケダ 山形県山形市あかねヶ丘 3-18-1 電話:023-644-5633 FAX:023-644-5663

金物ショップタケダ: <http://www.ks-takeda.biz/>

とにかく、自分には無理と 決めつけないでやってみると、 新たな自分が見えて来る！

自分なりにネットショッピングの立ち上げの
為の予習をして、実際に立上する事にしました。
実際に取り組み始めたら、ネットショッピングを
運営する為の決まり事が沢山あって、申請手続き
の大変さに又、うんざりする程時間がかかりまし
た。

でも、社員みんな忙しくしているので、誰にも手
伝ってもらえる事が出来ないと思いました。

**とにかく自分一人で申請認可をもらえるように
四苦八苦しながらも手続きを進めました。
ようやく申請が認可されていざ、商品掲載の段取
りですが、今更一つ一つの商品を素人の私がアッ
プしていたのでは、時間がかかり過ぎて、いつまで
も引退出来ないと思いました。**

そこで、もともとある当社の「金物ショップタケ
ダ」のデータを利用出来ないかと思い外部のソ
フト会社に確認しました。

そしたら、それぞれのベースになっている基盤が
違うので移行できるデータと移行出来ないデー
タがあり、更にショッピングサイト側でも、外部
へのリンクは出来ないように設定しているので、
そのままの移行は出来ませんが大まかなところは
移行出来るとの事でした。

私はそれでもだいぶ助かると思い、依頼する事に
しました。

200点までの商品の移行を依頼しようと、移行
してもらう商品の選定をしたのですが、当社が在
庫しているかどうかをあまり考えないまま、依頼
してしまいました。

それに同じ品名でサイズ違いや色違いの商品を
それぞれ一つの商品と思って依頼したのですが、
同じ売値の商品は色違いでも一つにまとめられ
ていたため、実際のアップしてもらった商品点数
は130点程でした。

**移行が終わってからの修正が私の本番の仕事で
す。**

**移行してもらった商品を非公開にしたままで、
予習していた「HTML」と「CSS」を使う番ですが、
実際の裏の画面は本で読んだ通りには、なってい
ませんでした。**

**全然本で読んだ事が役に立たないようなショックを
受けました。**

でも、もう後には引けません。

やるしかありません。

**つまずいたら、詳しい社員に聞き、何回も同じ事
を聞けないので、ひたすらメモを取りました。**

**メモの種類が何枚にもなって、どこに何をメモして
いたのかわからなくなる程でした。**

四苦八苦しながらも何とか最初の移行した商品
の修正を終わりました。

最近は一日に3人位のお客様から注文をもらえ
るようになりました。

現在、次の200点の移行した商品のチェックを
しています。

今回は当社で在庫している商品ばかりにしまし
た。

又、修正するのに苦労しますが、楽しみながら
やっています。

女房からは「引退するなんて言って、なんで又
新しい事に手を出すのよ。全然話が違うじゃない。
これじゃいつまでたってもどこにも行けないわ
よ」とあきれ返られています。

約束を破ったようで女房には申し訳ないと思っ
ています。

武田英昭

“どんまい どんまい”を読んでいかがだったでしょうか。「あなた」の感想をお聞かせ下さい。

電話 023-644-5633 FAX 023-644-5663 武田英昭までお願いします。

㈱テラ陶板浴タケダのホームページが出来ました。料金改定してフリーパスもスタートします。

㈱テラ陶板浴タケダ <http://tera-takeda.com> こちらも見て下さい。

